



[Licenctípusok](#)

A Microsoft Select License 6.0 Program

A Microsoft Select program egy, a nagyvállatok számára kialakított licencvásárlási forma. A Select programban történő vásárlás egyrészt más licenckonstrukcióban el nem érhető mértéku árkedvezményt biztosít a felhasználók számára, másrészt lehetővé teszi az ütemezett, előre tervezhető beszerzést.

Alapjai nagyrészt megegyeznek az Open License konstrukcióval és mindazokat a kedvezményeket biztosítják a vásárlónak, amelyet az Open License biztosít, de emellett igazodik a nagyobb vállalatok igényeihez és számukra egyéb különleges kedvezményeket is biztosít.

Hasonlóságok az Open License programmal:

- a programban elérhető termékek köre, a termékkategóriák, a termékek pontértéke és a pontszámítás rendszere megegyezik az Open License programnál leírtakkal,
- a Select szerződés szintén biztosítja a különleges jogokat és lehetőségeket: a nyelvi áttérés, illetve korábbi verziók használatának jogát. A különleges jogok részletes leírása az Open License program leírásánál található.

Hogyan működik a Select program?

Kereskedelmi csatorna

Select licenceket kizárólag a Microsoft-tal szerződéses kapcsolatban lévő Microsoft Nagyvállalati Viszonteladó (Large Account Reseller – továbbiakban LAR) címmel rendelkező viszonteladók forgalmazhatnak.

A szerződés futamideje

A Select szerződés az aláírástól számítva 3 évig érvényes. A vásárlók értesítést kapnak a Microsofttól a szerződés lejáratát megelőzően 60 nappal arról, hogy a szerződés további 1, illetve 3 évvel meghosszabbítható. A vásárlónak – az értesítésben leírtak alapján – nem kell semmit tenni a szerződés meghosszabbításának érdekében.

Az alapszerződés megkötése és a kedvezménysszintek megállapítása

A teljes szerződés három részből áll: egyrészt a Microsoft Business szerződésből, másrészt az alapszerződésből (master), amelyet az adott nagyvállalat a Microsoft-tal köt és akár több beléptetési szerződésből (enrollment), melyet a nagyvállalat illetve társvállalata a LAR-ra illetve LAR-okkal köt meg.

A Select alapszerződés megkötésekor a nagyvállalat a Microsoft segítségével és képviselőivel egyetértésben előre felméri, hogy az elkövetkező három évben összes társvállalataival együtt mennyi pontértékben fog szoftverterméket vásárolni az egyes kategóriákban. Ez az előrejelzés határozza meg a vásárlás során kapott állandó kedvezményt. A Select programban négy árszint létezik, melyek mindegyikét a termékkategóriákra vonatkozó előrejelzés alapján szabják meg. Általánosságban elmondható, hogy minél több egységet vállal a felhasználó, annál nagyobb kedvezményt kap.

Árszint	Termékkategóriánkénti minimális pontérték
A	1500 pont
B	12000 pont
C	30000 pont
D	75000 pont

A Microsoft 2001. október 1-től, az új Select 6.0 programja időtartamát meghosszabbította 3 évre. Ezáltal összehasonlíthatóvá vált az Enterprise Agreement 6.0 program árszintjeivel, melyet az alábbi táblázat tartalmaz.

Árszint	Select 5.0	Select 6.0	EA 6.0

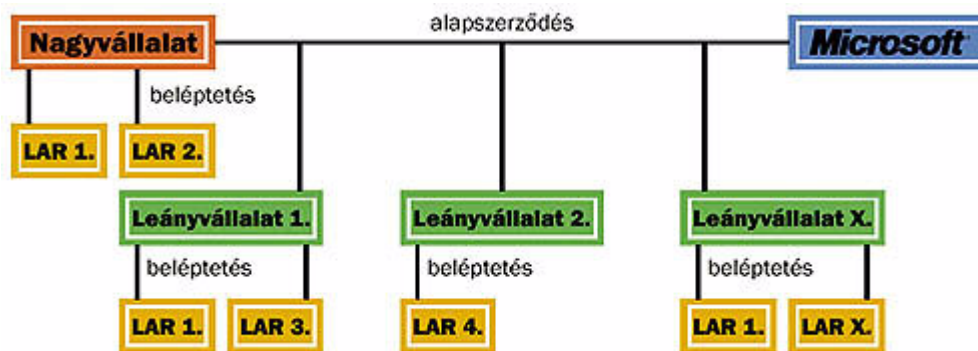
A	1000 pont	1500 pont	250 PC	6 x	1500 pont
B	8000 pont	12000 pont	2400 PC	5 x	12000 pont
C	20000 pont	30000 pont	6000 PC	5 x	30000 pont
D	50000 pont	75000 pont	15000 PC	5 x	75000 pont

Az előrejelzés módosítása

A szerződés egy későbbi időpontjában, az előrejelzést a tényleges licenc rendelések mennyisége alapján 12 havonta ellenőrzik és szükség szerint módosítják, így a Select szerződésben rögzített árszint vagy árszintek a „valós fogyasztás” (az addig megrendelt licencek száma) szerint alakíthatóak. Az árszint megtartásához 12 hónap elteltével el kell érni a 36 hónapra előre jelzett vásárlási minimum 33 %-át. Amennyiben ez a pontszám eléri a következő, magasabb szintet a szerződés automatikusan a magasabb szintre kerül. Emiatt fontos, hogy a felhasználó az eredeti előrejelzésnél minél pontosabban mérje fel, hogy a két év alatt mennyi licenct fog vásárolni, hiszen csak így tud költségeivel is pontosan tervezni.

A beléptetési szerződés (Enrollment)

A beléptetési szerződés a termékek beszállításának feltételeit rögzíti a LAR és a beléptetett vásárló(k) között. Egy alapszerződés hatálya alatt a nagyvállalat illetve társvállalatai részéről több beléptetési szerződés is köthető, akár több különböző LAR-ra is, amennyiben azok teljesítik azt a beléptetési szerződésben foglalt feltételt, hogy az adott beléptetési szerződés keretein belül a három termék kategóriában összesen megrendelt termékek pontértéke eléri az 750-et. Társvállalatnak minősülnek azok a vállalatok, amelyek a nagyvállalat többségi tulajdonában vannak. Az alábbi rajz a lehetséges szerződési kapcsolatokat ábrázolja: egy alapszerződésen belül az anya vállalat részéről és a leányvállalatok részéről is több különböző beléptetés köthető és azok beszállítói akár mind lehetnek különbözőek. Mindemellett egy LAR több beléptetés beszállítója is lehet.



Mivel a Select szerződés hatálya kiterjed a világ összes országára, így a beléptetési szerződések különböző országokban is köthetők. Magyarország különösen bővelkedik külföldi tulajdonban lévő leányvállalatokban, amelyek anya vállalatuk meglévő Select szerződése alapján itthon is jogosultak a megfelelő szintű árkedvezményre. Az adott vállalat ezt a kedvezményt egy hazai LAR-ra kötött beléptetési szerződés keretében használhatja ki, amennyiben vállalni tudja a beléptetési szerződés azon feltételét, hogy annak időtartama alatt a három termék kategóriából összesen minimum 750 pont értékű Microsoft szoftverterméket rendel. Azok a többségi tulajdonban lévő vállalatok, szervezeti egységek, amelyek önmagukban nem képesek a minimum 750 pont elérésére, a meglévő beléptetési szerződések keretei között vásárolhatnak. Az érintett külföldi tulajdonú vállalatok segítséget a Microsoft Magyarország Select értékesítéssel foglalkozó munkatársaitól kaphatnak / Microsoft Magyarország központi telefonszám: (36-1)437-2800/.

Fontos megjegyeznünk, hogy a már érvényben lévő Select 5.0 szerződések alá új, 6.0-s beléptetési szerződések (Enrollment) nem köthetők. 6.0-s beléptetési szerződés kötéséhez, Select 6.0 szerződés szükséges.

Hogyan működik a Frissítési Garancia (Software Assurance)?

A Licenc és Frissítési Garancia csomag (L&SA) a Select License szerződés időtartama alatt bármikor megvásárolható. Frissítési Garancia a Select License szerződés lejártáig szóló időtartamra vásárolható.

A Frissítési Garancia biztosította használati jogokról részletesen a Frissítési Garancia leírásánál olvashat (I. melléklet).

A külső finanszírozás lehetősége (outsourcing)

A cég bármekkora része számára külső forgalmazó is finanszírozhatja Select szoftvertermékek vásárlását vagy kezelését. Ehhez az ügyfélnek és a LAR-nak egy speciális külső forgalmazást lehetővé tevő beléptetési szerződést kell kötnie. A Select külső forgalmazó ilyenkor a licenceket az adott cégnek kölcsönbe, lízingbe vagy bérbe adhatja. Select fogyasztóként a szoftverfelhasználói jogok mindvégig biztosítottak, ezek nem kerülnek át a külső forgalmazóként működő cég kezébe. A külső forgalmazás lehetőségeivel kapcsolatos kérdéseivel forduljon a legközelebbi LAR-hoz.

Lemezkeszletek és dokumentációk

A Select program keretében minden beléptetési (Enrollment) szerződést kötő társvállalat a szerződés aláírását követő néhány héten belül megkapja az általa szerződésben igényelt termék- és nyelvi csoportokban az összes, adott pillanatban elérhető Microsoft szoftvertermék kódját, azaz a Select CD Kit-et és ennek rendszeres frissítéseit 3 éven keresztül. A szerződés feltételei alapján ezen hordozókról a vásárló bármikor, bármilyen terméket telepíthet, majd a következő 60 napon belül ezt a licenc felhasználást lejelenti a LAR-nak, aki leszállítja a licenceket. Ha a vásárló a 3 év elteltével a szerződés automatikus meghosszabbítása mellett dönt és a „normál” lejárat után 60 napon belül nem ad le rendelést, akkor az esetleges CD Kit küldés felfüggesztésének elkerülése végett erről írásban értesítenie kell a Microsoftot.

Terméktámogatás

A Select ügyfelek technikai támogatását a LAR-ok végzik, számukra a Microsoft nem nyújt ingyenes Foró drót szolgáltatást. Külföldi Select szerződés keretei között vásároló Select ügyfeleinkre szintén ez érvényes, azaz a termék támogatást részükre a külföldi LAR végzi. Amennyiben technikai segítségre van szüksége kérjük forduljon az anyai vállalatához, ahol megtudhatja, hogy ki az Ön LAR-ja.

Ezenfelül természetesen lehetőség van közvetlenül a Microsoft, vagy a Microsoft Hivatalos Támogató Központok által nyújtott technikai terméktámogatás vásárlására.

[↗ A lap tetejére](#)

Kapcsolat...

©2004 Microsoft Corporation. Minden jog fenntartva. Felhasználási feltételek | Adatvédelmi nyilatkozat